



ĮSIKRAUK ATEITIES IŠŠŪKIAMS – ATSISPIRK SAVO KARJEROS ŠUOLIUI! TAPK KOMANDOS DALIMI IR MOKYKIS IŠ GERIAUSIŲ!

/ Mes siūlome:

- Pardavimų praktiką tarptautinėje įmonėje;
- Semtis patirties profesionalioje, draugiškoje komandoje;
- Pažinti didmeninės prekybos pardavimų procesus;
- Praplėsti žinias pastatų inžinerijos, pramonės, telekomunikacijų ir kt. srityse;
- Galimybę atlikti praktiką visus metus;
- Galimybę puikiai pasirodžius gauti darbo pasiūlymą.

/ Reikalavimai:

- Geri organizaciniai, laiko planavimo įgūdžiai;
- Domėjimasis pardavimų sritimi;
- Kūrybiškumas, kruopštumas, operatyvumas, atsakingumas;
- Trišalė praktikos sutartis iš universiteto / kolegijos visam laikotarpiui.

/ Privalumai:

- Patirtis pardavimų srityje;
- Geros anglų kalbos žinios;
- Geri darbo kompiuteriu įgūdžiai (MS Office).

„SLO Lithuania“ – viena sparčiausiai augančių elektrotechnikos produktais prekiaujančių įmonių Lietuvoje, orientuota į „verslas – verslui“ (angl. B2B) paslaugų segmentą.



Skyriai Vilniuje,
Kaune, Klaipėdoje,
Šiauliuose ir
Panevėžyje



Priklauso tarptautinei
Prancūzijos „SONEPAR“
įmonių grupei (20 mlrd.
eurų apyvarta)



„SONEPAR“ vienija
43 000 darbuotojų **245**
įmonėse **44** šalyse