



Telekomunikacijų bendrovė INIT yra trečioji pagal dydį telekomunikacijų paslaugų teikėja Lietuvoje, rinkoje dirbanti jau 26-erius metus.

INIT komandos tikslas - augimas, efektyvumas, vidinė darna ir, žinoma, pačios aukščiausios kokybės paslaugos.

Plečiamės ir prie mūsų komandos Vilniuje ir Kaune kviečiame prisijungti

Tiesioginio pardavimo vadybininką(-ę)

Esi aktyvus, ambicingas žmogus ir ieškai darbo, kurį galėsi suderinti su studijomis?

Tuomet mes ieškome būtent Tavęs!

Tau patikėsime:

Tiesioginių paslaugų pristatymą ir pardavimą atvykstant pas potencialius įmonės klientus;

Naujų klientų paiešką ir ryšių palaikymą su esamais klientais.

Pastebėjome, jog geriausiai apjungia:

Sugebėjimas greitai užmegzti kontaktą su naujais žmonėmis;

Iškalbingumas, energingumas, plati šypsena, noras dirbti ir užsidirbti;

Mokėjimas planuoti savo laiką, dirbti savarankiškai ir komandoje.

Suteiksime:

Įdomius ir naudingus mokymus;

Galimybę lanksčiai planuoti savo darbo laiką;

Motyvuojančią atlygio sistemą;

Įdomų, dinamišką ir iššūkių kupiną darbą;

Karjeros ir asmeninio tobulėjimo galimybes;

Draugišką ir palaikančią darbo aplinką.

Susidomėjai?

Siųsk mums laišką el. paštu karjera@init.lt, būtinai prisiek savo gyvenimo aprašymą ir nurodyk miestą kuriame norėtum dirbti.

Laiškai priimami iki rugsėjo 25 dienos. Nedelsk, atrankos jau vyksta!